

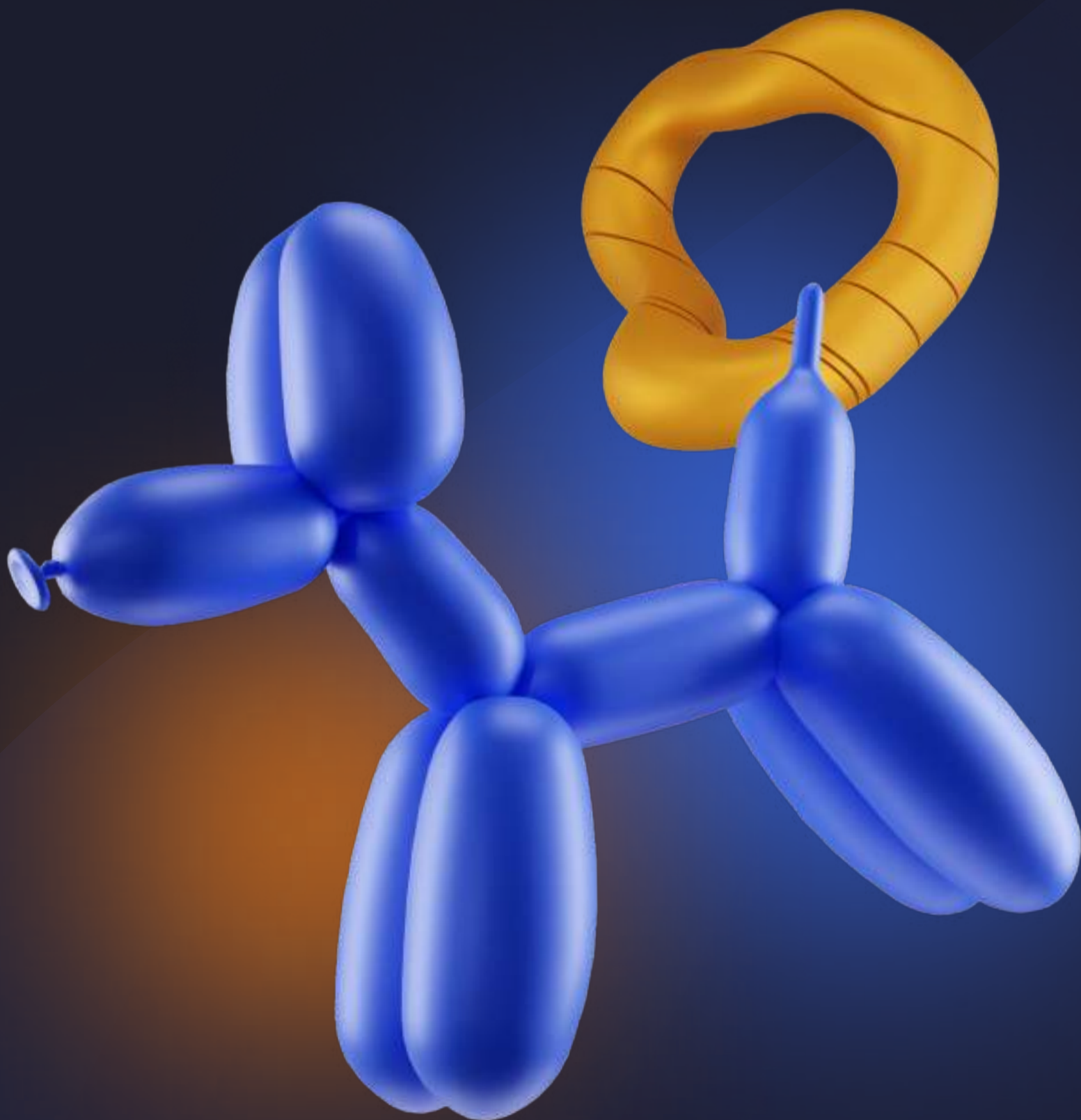


Бартер
Смартплэйс

БАРТЕР СМАРТПЛЭЙС

Экосистема децентрализованных приложений
для токенизированных активов реального мира

WHITE PAPER, V.3



2023, сентябрь

СОДЕРЖАНИЕ

ТЕРМИНОЛОГИЯ	3
ВВЕДЕНИЕ	4
ИДЕЯ ПРОЕКТА	6
Миссия	6
Цели	7
Задачи	8
ПРЕДПОСЫЛКИ К РЕАЛИЗАЦИИ	9
Спекуляции криптовалютами и NFT	9
Ограниченность централизованных платежных систем	9
RWA мало представлены в Web3	11
НАШИ РЕШЕНИЯ	12
Токенизация RWA	12
OTC и P2P	14
Web3-экосистема	15
ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ ТЕХНОЛОГИИ	16
Технологии токенизации	16
Блокчейны и протоколы	16
Binance	16
Velas	17
XP Network	17
ЭКОСИСТЕМА BARTER	18
Barter Smartplace	18
Barter P2P	19
Barter Wallet Bot	20
Barter Wallet	21
BRUB	22
Barter Blockchain	24
ТОКЕНОМИКА	25
Параметры токена Barter [BRTR]	25
Распределение токенов	26
Barter DAO	31
Экономическая ценность BRTR	32
Инвестиционная привлекательность	33
ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ	34
Общая аудитория	34
Мотивации пользователей	35
Продавцы	35
Покупатели	36

ОХВАТ РЫНКА	37
Общий объем рынка (TAM)	37
Доступный объем рынка (SAM)	38
Реально достижимый объем рынка (SOM)	39
КОНКУРЕНТНЫЙ АНАЛИЗ	40
NFT маркетплейсы	40
OpenSea	40
Rarible	41
Blur	41
Традиционные e-commerce площадки	42
e-bay	42
Amazon	43
Ozon	45
Avito	46
СОТРУДНИЧЕСТВО	47
Velas	47
XP Network	47
VK	47
НАШИ ДОСТИЖЕНИЯ	48
Работающие приложения	48
Медийность	48
Кейсы	49
Токенизированная одежда	49
Принты на одежду	49
NFT-сертификаты для маркетплейсов и магазинов	49
Аренда номера в отеле	49
Брендовые товары	50
Реальное искусство	50
Товары для крипто-энтузиастов	50
Недвижимость	50
Автомобили и транспорт	50
ДОРОЖНАЯ КАРТА	51
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	52
СПИСОК ИСТОЧНИКОВ И ЛИТЕРАТУРЫ	53

ТЕРМИНОЛОГИЯ

RWA -

(real world assets) - активы реального мира, которые существуют в физическом мире и представлены в блокчейне

DApps -

(Decentralized applications)
децентрализованные приложения

Phygital -

термин, объединяющий два понятия: физическое (physical) и цифровое (digital). Концепция представления физических активов в виртуальном мире

Barter –

экосистема блокчейн-приложений компании

Smartplace –

децентрализованный NFT-маркетплейс

Wallet –

цифровой кошелек

P2P –

одноранговая система торговли без посредников

OTC –

внебиржевая торговля без посредников в лице биржи

Barter (BRTR) –

нативный токен экосистемы с экономической ценностью

Стэйкинг –

способ вознаграждения за долгосрочное хранение BRTR

Стейк –

количество токенов, удерживаемых в пуле для стэйкинга

Стэйкеры –

владельцы BRTR, получающие вознаграждение за хранение токенов в долгосрочном периоде

Смарт-контракт –

алгоритм бизнес-процессов, исполняемый компьютерными программами с распределенными реестрами

Web3 –

новая концепция Интернета нового поколения с экономикой на основе блокчейна и токенов

DAO –

децентрализованная автономная организация

Токенизация –

процесс создания токена как цифрового имущества (или паспорта) для любого объекта

Мы хотим обратить внимание, что рынок криптовалют это не только спекулятивная торговля биткоинами, токенами и стейблкоинами. Конечно, крипто-индустрия всё ещё далека до зрелого состояния и до сих пор имеет дело преимущественно с цифровыми активами и трейдерами на биржах. В то же время, чтобы купить что-либо за криптовалюту приходится сперва обналить цифровые активы в местную фиатную валюту. Чтобы крипто-рынок вышел на следующий уровень массового принятия, необходима инфраструктура, которая создает возможность обменивать криптовалюты на активы реального мира и услуги повседневного спроса.

Мы прогнозируем, что новую ценность для развития рынка NFT и DeFi принесет именно RWA направление. Во времена NFT-хайпа 2021-2022 года невзаимозаменяемые токены ассоциировались в первую очередь с цифровым искусством. Стоимость NFTs и торговые объемы были в значительной степени искусственно завышены именно составляющей цифрового искусства. До сих пор 99% NFT-маркетплейсов не спешат иметь дело с реальными активами, потому что это сулит большие юридические сложности и многочисленные технические надстройки. Только сейчас, потенциал токенизации реальных активов начал в полной мере осмысливаться крипто-комьюнити.



Крупные игроки на рынке проявляют активный интерес к токенизации реальных активов. Например Фонд Avalanche в июле 2023 года объявил о новой инициативе под названием Avalanche Vista, в рамках которой будет выделено до 50 миллионов долларов на развитие инфраструктуры для работы с RWA.

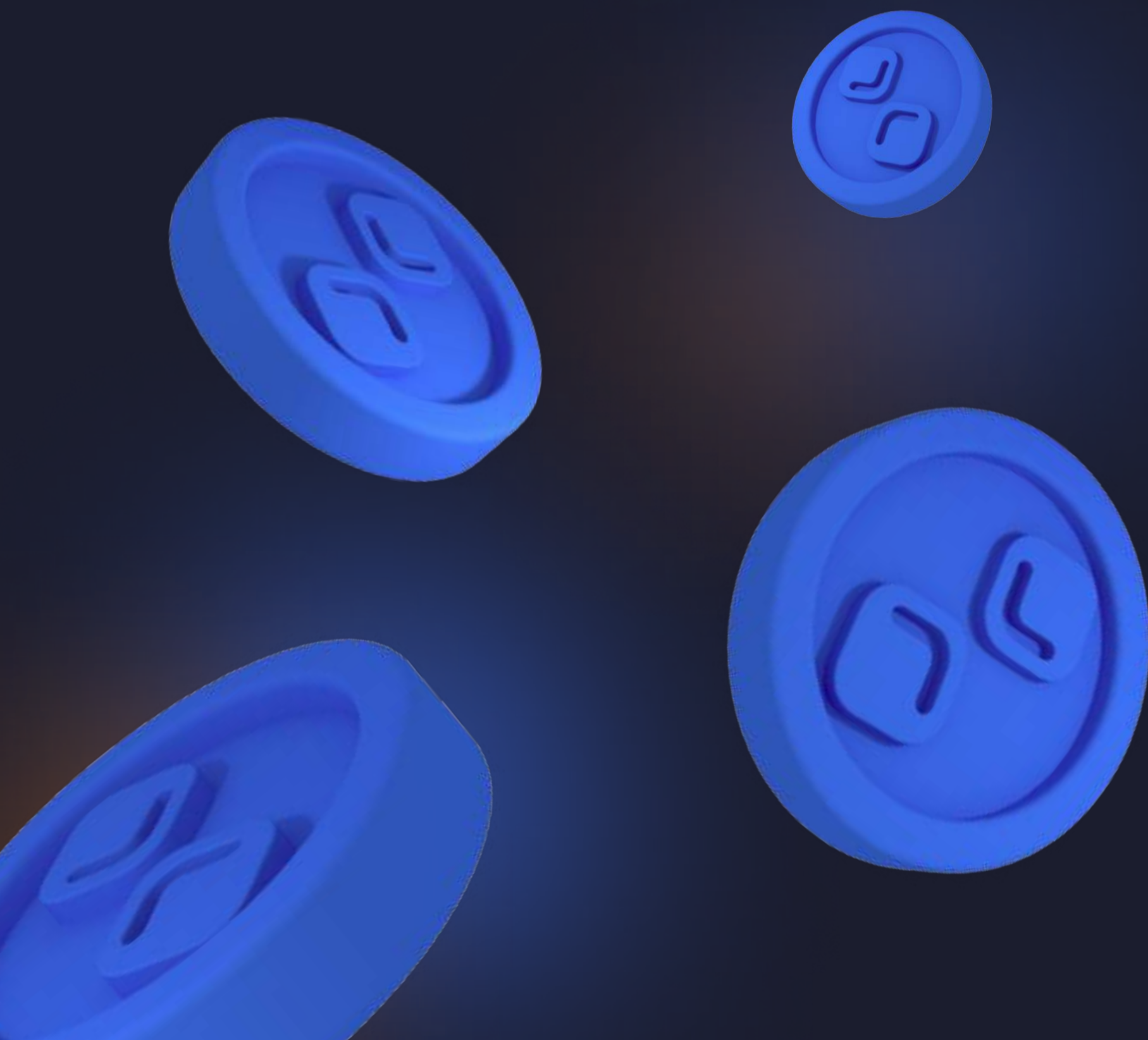
Согласно отчету Boston Consulting Group от августа 2022 года, ожидается, к 2030 году рынок RWA достигнет от 4 до 16 трлн долларов. По результатам опроса Celent 2022 года, 91% институциональных инвесторов заявили о своей заинтересованности в инвестировании в токенизированные активы, включая RWA. Ларри Финк, генеральный директор Black Rock (на данный момент этот инвесткомпания управляет активами на сумму в \$10 трлн) говорит, что “токенизация - это следующее поколение для рынка”.



Токенизация реальных активов это часть phygital-тренда. Основная идея phygital заключается в том, чтобы объединить преимущества физического пространства (такие как возможность ощутить продукт, получить консультацию от продавца) с удобством и инновационностью цифровых технологий (таких как удобный онлайн-заказ, персонализированные рекомендации, геолокация, повышенная безопасность и т.п). NFT-технология открывает много новых возможностей: получение роялти от перепродажи реальных объектов искусства, упрощение долевого владения недвижимостью или даже система лояльности, построенная на вознаграждении клиента за физическую активность

Бартер Смартплэйс предлагает собственные удобные и уникальные web3-приложения для экономики децентрализованных финансов, рынка RWA, NFT-коммерции и Метавселенных. Торговая платформа объединяет цифровые и реальные активы для бартерного обмена, продажи и проведения аукционов. Для расчетов между покупателями и продавцами используются ликвидные токены и цифровые валюты (стейблкоины) разных стран, что позволяет вести беспрепятственную международную торговую деятельность. NFT используется для маркировки цифровых и реальных товаров с присвоением пользователям прав собственности на токены.

К 2030 году блокчейн-технологии обеспечат рост общей мировой экономики на \$1,7 трлн, интерес инвесторов к этому направлению остается стабильно высоким. К этому же времени, прогнозируется, что рынок RWA достигнет объема в \$15 трлн, а рынок криптовалют превысит капитализацию в \$3 трлн, и значительную часть этого объема мы ожидаем увидеть в экосистеме Бартер Смартплэйс.

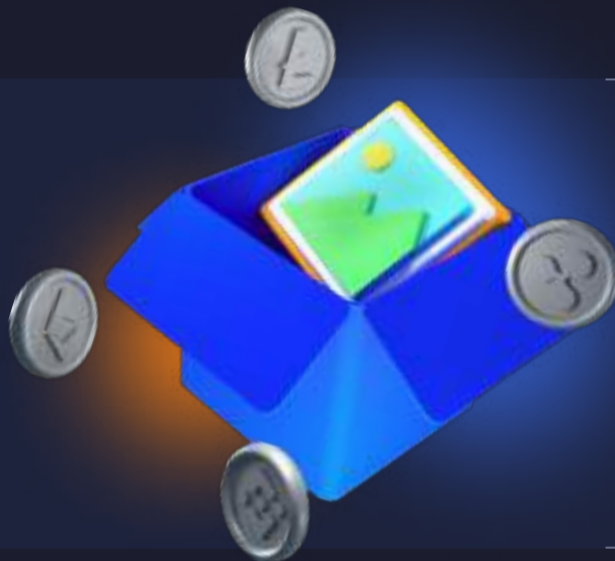


МИССИЯ

Наша миссия - сделать покупку активов реального мира за криптовалюту такой же доступной как за наличные деньги. Создать возможность для владельцев криптовалют совершать сделки с активами реального мира при помощи смарт-контрактов

Мы развиваем проект в парадигме главных ценностей Web3. Мы верим в право людей полностью контролировать свои данные, цифровые активы и финансовые средства. Этот сдвиг в сторону децентрализации особенно актуален в контексте торговых площадок для NFT, где пользователи хранят свои активы в личных некастодиальных Web3-кошельках.

Как следует из названия нашего проекта, бартерные сделки являются ключевой особенностью. Бартерные сделки осуществлять выгоднее, если активы были маркированы с помощью NFT. Мы реализуем возможность прямого обмена реальных активов на цифровые, сближая активы виртуального и физического миров в рамках одной торговой системы.



В статье Ника Сабо «Shelling Out: The Origins of Money», одного из первых разработчиков Bitcoin, бартерным сделкам уделяется особое внимание, так как это является самой старейшей формой обмена товарами между заинтересованными лицами, здесь же выделяются и проблемы:

«Бартер требует совпадения интересов. Алиса выращивает орехи пекан и хочет яблок; Боб выращивает яблоки и хочет пекан. У них как раз случается, что их сады находятся рядом друг с другом, и Алиса, оказывается, достаточно доверяет Бобу, чтобы ждать между временем сбора пекана и временем сбора яблок. При условии, что все эти условия соблюдены, бартер работает довольно хорошо. [...] Если бы Алиса и Боб не доверяли друг другу и не могли найти третью сторону в качестве посредника или выполнить договор, им не повезло». [...]



Бартер Смартплэйс предоставляет необходимую инфраструктуру для поиска и подбора бартерных сделок в цифровом пространстве, чтобы обмениваться цифровыми и реальными активами на международном уровне

Главная цель - создать самый большой рынок токенизированных реальных активов, которые можно купить или продать за криптовалюту с помощью смарт-контрактов на международном уровне.

1

Во-первых, это оптимизирует бизнес-процессы реального мира посредством возможностей цифрового пространства.

Токенизация физических активов упрощает обмен правом собственности, процедуру сделок по долевному владению и имеет большой потенциал в секторе аренды транспорта и недвижимости.

2

Во-вторых, мы приближаем цифровой мир к физическому. Крипторынок позволяет продавать, покупать и обменивать преимущественно цифровые активы за криптовалюту, потому что отсутствует достаточная инфраструктура для торговли реальными активами.

Блокчейн-технология уже доказала свою устойчивость и надежность, несмотря на все сомнения скептиков традиционного рынка. Однако, крипто-индустрия до сих пор находится в развивающемся состоянии, главным образом из-за того, что преобладающая часть активности на рынке носит краткосрочный спекулятивный характер, а основная масса пользователей является трейдерами на централизованных биржах.

Одной из причин такого состояния дел является отсутствие достаточного количества онлайн-сервисов, которые позволяли бы обменивать криптовалюту на реальные активы. Это связано как с юридическими сложностями, так и с техническими ограничениями. Кроме того, из всей массы крипто-аудитории, лишь 10% имеет опыт работы с Web3-кошельками и DApps.

Для того чтобы сделать технологию блокчейн более полезной на практике в экономике реального мира, необходимо активно работать над развитием инфраструктурных проектов для владельцев криптовалют. Именно здесь заключается наша идея - создать блокчейн-экосистему, которая объединит преимущества криптовалют и активов реального мира.

В рамках экосистемы мы уже разработали децентрализованный NFT-маркетплейс для обмена цифровыми и реальными активами, первую в мире децентрализованную р2р-биржу для обмена фиатных валют и токенов, кошелек в Телеграм для бесплатных микроплатежей. В наших планах реализовать удобное мобильное приложение и собственный блокчейн, адаптированный под реестр токенизированных активов.



На нашем NFT-маркетплейсе, люди покупают и продают не только цифровые активы и произведения искусства, но и одежду, потребительские товары, монеты из драгоценных металлов, и даже автомобили и недвижимость, используя в сделках стейблкоины и другие ликвидные токены.

ЗАДАЧИ



- Привлекать продавцов для организации трансграничной торговли любыми видами имущества за цифровые валюты, включая недвижимость, транспорт, драгоценные металлы и камни, акции компаний, искусство, услуги и другие активы;
- Сделать преимущества блокчейн-технологий и криптовалют доступнее для массовой аудитории пользователей Интернета;
- Доказать, что технология NFT полезно применяется в реальном мире, кроме просто торговли цифровыми картинками;
- Создавать больше возможностей для реализации новаторских phygital-решений, которые становятся возможными благодаря маркировке физического актива с помощью NFT.
- Расширять количество токенизированных активов реального мира (RWA);
- Создать и поддерживать децентрализованный реестр (блокчейн) для токенизированных прав на активы реального мира (RWA);
- Совершенствовать Web3-экосистему приложений для владельцев криптовалют с лучшим сервисом на международном рынке.

СПЕКУЛЯЦИИ КРИПТОВАЛЮТАМИ И NFT

Рынки криптовалют, DeFi и NFT все еще молоды и имеют массу нерешенных проблем, несмотря на их растущую популярность. Стандартный пользователь криптовалютного рынка до появления NFT маркетплейсов представлялся как биржевой трейдер, совершающий сделки купли и продажи, удерживающий криптовалюты долгосрочно. Рынок NFT создал множество алгоритмов взаимодействия покупателей и продавцов, таких как продажа, различные аукционы, бартерная торговля, залог и кредитование. Торговля цифровым искусством через NFT в 2023 году утратила свой спрос, потому что ценность и торговые объемы таких активов подешевели более чем на 90% за 2 года, а некоторые и вовсе потеряли свою ценность.

С появлением в 2022-2023 гг. сервисов по генерации искусственным интеллектом различных медиа-файлов, рынок NFT быстро перенасытился проектами (NFT-коллекциями) с краткосрочными идеями, преследующие лишь цель быстрого обогащения на продаже псевдо-искусства. В настоящее время торговля криптовалютами преследует инвестиционный интерес пользователей, а рынок NFT ассоциируется с перепродажей картинок по дорогой цене. На цифровых активах легче тестировать процессы сделок по причине отсутствия потребности в доставке физического товара до покупателя.

ОГРАНИЧЕННОСТЬ ЦЕНТРАЛИЗОВАННЫХ ПЛАТЕЖНЫХ СИСТЕМ

В нынешнюю эпоху политической турбулентности граждане многих стран сталкиваются с непредвиденными санкционными ограничениями. Это проявляется в ограничении доступа к традиционным международным платежным системам, таким как SWIFT, SEPA, Mastercard, Visa, PayPal, а также кастодиальным сервисам и даже централизованным криптобиржам. В результате люди все чаще ищут площадки, которые не ограничивали бы возможности трансграничных переводов даже в условиях санкций, а владение и распоряжение денежными средствами было бы по-настоящему децентрализованным и свободным.

ОГРАНИЧЕННОСТЬ ЦЕНТРАЛИЗОВАННЫХ ПЛАТЕЖНЫХ СИСТЕМ

Для обхода санкционных ограничений прибегают к параллельному импорту. Эта практика часто используется для обхода ценовой дискриминации и получения выгоды от разницы в ценах между странами. Кроме того, при параллельном импорте товары могут быть проданы без разрешения производителя, что может привести к возможным проблемам с качеством и подделками. В том числе, увеличение количества посредников в цепочке поставок и дополнительные конвертации валют создают добавочную стоимость для конечного потребителя товаров.



Традиционные OTC и P2P биржи работают в аналоговом режиме или через подключение к централизованным биржам, чтобы иметь доступ к дополнительной ликвидности от партнеров. Централизованные биржи предлагают сначала пополнить счет их компании, чтобы иметь возможность обменять запрашиваемый актив. Многие покупатели и продавцы криптовалют боятся это делать, так как существуют высокие риски блокировки транзакции банком, а также малая степень доверия к самой криптобирже как депозитарию средств, участвующих в сделке. Как показывает практика крипто-рынка, даже гигантские централизованные биржи могут закрыться в одну ночь.



RWA МАЛО ПРЕДСТАВЛЕНЫ В WEB3

Токенизация реальных активов в 2023 году стала новым трендом, хотя всё ещё очень мало платформ, готовых предоставлять возможность для торговли RWA за криптовалюты. Пользователи не в полной мере осознают значимость повышения своего внимания к этому сектору. Токенизация реальных активов — это новая концепция, и существуют пробелы в знаниях, которые необходимо заполнить прежде чем направления RWA и phygital станут понятны массовому пользователю. Для многих владельцев криптовалют торговля на DEX все еще кажется чем-то сложным, а покупка реальных активов через смарт-контракт вызывает ступорное состояние и много вопросов о юридической стороне таких сделок.

Одна из главных причин, которая тормозит процесс токенизации реальных активов это отсутствие соответствующей правовой базы в большинстве стран. Поскольку токенизация требует перехода от традиционных финансовых инструментов к новой технологии блокчейн, существующие правовые и регуляторные системы зачастую не приспособлены к работе с такой инфраструктурой. Из-за этого многие разработчики NFT-маркетплейсов и боятся иметь дело с реальными активами.

Другая характерная проблема это отсутствие стандартизации и интероперабельности. Различные платформы и блокчейн-решения имеют разные протоколы и стандарты, что затрудняет обмен активами между разными системами. Это может ограничивать масштабирование и эффективность рынка. Для того, чтобы преодолеть эту проблему, необходимо наладить связь между разными блокчейнами с помощью блокчейн-мостов.

Ожидается, что токенизация реальных активов станет одной из приоритетных точек роста на рынке криптовалют и NFT в 2023-2024 годах и останется ведущим драйвером развития рынка блокчейна в будущем. Кripto-энтузиасты имеют накопления, которые иногда желают напрямую потратить на реальные активы без дополнительной конвертации в фиатные валюты.



ТОКЕНИЗАЦИЯ RWA

Токенизация реальных активов для совершения транзакций с участием криптовалют поможет снизить финансовые издержки и потребитель сможет купить любые товары по их реальной стоимости без навязанных комиссий.

Современные технологии позволяют оцифровать реальный ценный актив и присвоить ему в распределенном реестре характеристики, соответствующие настоящим: идентификационные данные владельца, дополнительные метаданные, отождествляющие стоимость и право собственности цифрового объекта с реальным активом.

Очевидное преимущество токенизации реальных активов - это возможность продажи или обмена цифровых представлений физических активов (прав собственности) без необходимости физической передачи. Это может быть особенно полезно для крупных или неудобных активов, таких как недвижимость и автомобили. Более того, наша платформа специализируется на бартерных сделках и это делает возможным обмен физических активов на цифровые.

На сегодняшний день уже существуют токенизированные фиатные валюты и металлы (USDT, PAXG), которыми можно обмениваться, имея токен такого актива. Например, токен фиатных валют прикреплен 1:1 к стоимости фиатной валюты, токен металла – к стоимости определенного веса, например, 1-ому токеному соответствует ценность 1 грамма, унции или другого веса.

Существуют и предметы коллекционирования, которые имеют цифровую копию с уникальным токеном, тождественно равный стоимости реального ценного актива – предмета коллекционирования. В таком случае 1 токен равен стоимости этого предмета и является уникальным.

Владение токеном говорит о принадлежности актива владельцу, кошелек которого владеет этим NFT. Токен – цифровое право на реальный или цифровой актив.

Все данные о токенизированных активах и валютах хранятся в блокчейне, которые не подвержены злонамеренному изменению и/или удалению третьими лицами, потому что реестр контролируется несколькими серверами, имеющими подлинные копии. Чтобы изменить или удалить информацию в этой бухгалтерской книге нужно достигнуть консенсуса между главными серверами, которые записывают новую информацию в реестр данных.

ТОКЕНИЗАЦИЯ RWA

Соединив неоднородные цифровые активы в одной экосистеме, открывается возможность обменивать их между собой мгновенно и с минимальными издержками, получив настоящий юридический контракт о совершенной сделке с записью в реестре данных с копией цифрового вида контракта – такому видению следует наш проект.

Платформа Бартер Смартплэйс первой на рынке децентрализованной коммерции предоставила возможность применения NFT для маркировки RWA и протокол бартерной торговли. NFT технологии применяются на Бартер Смартплэйс для маркировки реальных активов и способа подтверждения права собственности. Когда право собственности на реальный актив представлено в виде NFT, появляется возможность приобретать физические товары за токены и криптовалюты. На нашем маркетплейсе уже можно найти обувь, одежду, транспорт, оборудование для майнинга и даже недвижимость. Доставка физических активов осуществляется логистическими компаниями-партнерами по всему миру.



2021-2022 годы ярко оставили след в популяризации стандартов NFT и способов их применения. NFT стали применять больше в цифровом искусстве по той причине, что цифровые товары не требуют доставки из точки А в точку Б за исключением перемещения токенов в смарт-контрактах платформы между пользователями. Из-за слишком сильного влияния цифрового искусства на NFT, многие люди считают NFT именно картинками. На самом деле стандарты NFT могут применяться и в физическом мире для маркировки товаров, отслеживания их происхождения и перемещения.



Один из популярных способов свободно приобретать и продавать активы за границу, а также криптовалюты, это **одноранговые (P2P) сети**. P2P-сервисы позволяют напрямую подключаться двум сторонам для обмена активами. Это могут быть платформы, которые дают возможность покупать и продавать товары и услуги напрямую друг другу, а также биржи, которые позволяют обмениваться криптовалютами, фиатными деньгами и акциями компаний.

Внебиржевая торговля (ОТС) — это еще один способ, с помощью которого люди могут свободно приобретать активы за границей в условиях санкционных ограничений. Внебиржевая торговля относится к покупке и продаже активов напрямую между двумя сторонами без необходимости в бирже или другом посреднике. В контексте нашей экосистемы мы ведём речь идёт в первую очередь о внебиржевой торговле криптовалютой: это покупка и продажа криптовалют напрямую между двумя сторонами без необходимости централизованного посредника.

Внебиржевая торговля криптовалютами часто используется институциональными инвесторами и состоятельными частными лицами, которые хотят торговать большими объемами криптовалюты без биржевого спреда, а также обойти ряд неудобных ограничений.

Мы разрабатываем web3-приложения и торговые системы смарт-контрактов с упором на децентрализацию, где каждый участник сделки (смарт-контракта) сам контролирует свои активы и управляет ими. Платформа и компания или оператор не имеют возможности воспользоваться депозитными средствами в смарт-контрактах во время сделок, до и после.

Для торговли на Смартплэйс не требуется пополнения отдельного счета компании, достаточно иметь цифровые активы на своем личном web3-кошельке и подключить его к платформе. При таком подходе клиент уверен в сохранности своих сбережений и ему не нужно доверять компании для пополнения счета посредника. Здесь также отсутствуют временной порог в несколько дней для перевода денежных средств и комиссия за банковский или иной перевод. Для создания NFT и публикации объявлений, совершения покупок и других сделок по бартеру, достаточно лишь иметь токены на своем блокчейн-кошельке и подписать согласие для подключения его к аккаунту на Смартплэйс.



Таким образом, Бартер Смартплэйс обладает следующими уникальными преимуществами:

- обмен криптовалют на активы реального мира;
- международная торговля без санкционных ограничений;
- бартер правами собственности без денег;
- торговля реальными и цифровыми активами;
- несколько блокчейнов и цифровых валют;
- оператор платформы не хранит и не управляет средствами.

ТЕХНОЛОГИИ ТОКЕНИЗАЦИИ

На торговой платформе Бартер Смартплэйс для токенизации активов применяются следующие стандарты токенов на примере блокчейна Ethereum: ERC-20 токен, имеющий набор правил, которые должны быть соблюдены для того, чтобы иметь возможность взаимодействовать с другими токенами в сети. Используется для токенизации ликвидных валют и металлов, используемых для сделки, например, стейблкоины.

1

ERC-721

токен, имеющий уникальные характеристики реального или цифрового актива, и существует в единственном числе, например, автомобиль или картина.

∞

ERC-1155

токен, имеющий несколько равноценных копий одинаковых предметов, также часто используется как дробление одного актива, например, для долевых инвесторов в недвижимость.

БЛОКЧЕЙНЫ И ПРОТОКОЛЫ

На август 2023 года платформа Бартер Смартплэйс поддерживает два EVM-блокчейна: Binance и Velas, а также интегрирована с блокчейн-мостом для NFT - XP Network. Следующие сети для интеграции - Ethereum и Polygon, для открытия возможностей Бартер Смартплэйс для большинства аудитории крипторынка.

BINANCE

BNB chain (aka BSC) – это блокчейн крупнейшей крипто-биржи Binance, запущенный в сентябре 2020 года. Мы запустили первую версию NFT маркетплейса на BNB chain в апреле 2021. Он был создан для поддержки разработчиков децентрализованных приложений (dApps) и смарт-контрактов. BSC построен на основе цепочки Binance и совместим с виртуальной машиной Ethereum (EVM). Это означает, что разработчики могут использовать те же инструменты и языки программирования, которые они используют на Ethereum для создания DApps на BSC.

У BSC имеются привлекательные преимущества:



BSC способен обрабатывать до 100 транзакций в секунду, что намного быстрее, чем Ethereum;



Комиссия за транзакции в BSC в несколько раз дешевле, чем в Ethereum, что делает его более доступным для новых пользователей и разработчиков приложений.

Velas – это блокчейн, который был запущен в 2019 году. Он разработан, чтобы быть быстрым, безопасным и масштабируемым, с упором на поддержку приложений корпоративного уровня. Velas использует уникальный алгоритм консенсуса под названием «Искусственная интуиция» (ИИ).

Сильные стороны Velas:



- способен обрабатывать до 30 000 транзакций в секунду, что намного быстрее, чем в большинстве других EVM-блокчейнов;
- обладает высокой масштабируемостью, что означает, что он может одновременно поддерживать большое количество пользователей и приложений без ущерба для производительности;
- имеет уникальный алгоритм консенсуса под названием «Искусственная интуиция» (ИИ) и разработан, чтобы быть более безопасным, чем традиционные алгоритмы консенсуса

XP NETWORK

В качестве моста для перевода NFT между блокчейнами мы интегрированы с XP Network.

XP Network – это мощный блокчейн-мост и экосистема, которые обеспечивают беспрепятственную передачу NFT и других цифровых активов между разными сетями блокчейнов, сохраняя оригинальные метаданные токенов.

Он обладает следующими преимуществами:



- Поддержка большего количества блокчейнов, чем любой другой NFT-мост, что делает его наиболее полным и многофункциональным в отрасли;
- Межсетевой мост NFT соединяет популярные блокчейны в одну экосистему. Это позволяет беспрепятственно перемещать NFT между различными сетями, обеспечивая совместимость, расширяя охват и полезность этих цифровых активов.
- Доступный сервис обеспечивает быструю и экономичную передачу NFT между блокчейнами. Пользователи могут эффективно и экономично перемещать свои активы в другие блокчейны, снижая комиссию за транзакции и повышая доступность к NFT для более широкого круга участников.

BARTER SMARTPLACE

Бартер Смартплэйс - децентрализованный маркетплейс для обмена цифровыми и реальными активами. Поддерживает обмен токенами стандартов ERC-20, ERC-721, ERC-1155 в EVM-блокчейнах, но не ограничиваясь.

Протокол бартерной торговли является уникальной новинкой в мире децентрализованной коммерции и создан впервые нашей компанией в 2020 году. С самого начала своего пути, мы делаем ставку на маркировку реальных активов с помощью NFT. На нашем маркетплейсе возможно обменять RWA на цифровые активы и наоборот - купить товары за криптовалюту.

На NFT маркетплейсе у пользователей имеется возможность выбирать уникальные товары от поставщиков со всего мира с оплатой в разных криптовалютах. Платформа позволяет любому продавцу открыть собственный крипто-магазин в веб-пространстве, продавать товары и услуги по всему миру с помощью NFT, а также получать рекламную поддержку для продвижения магазинов и их товаров. Маркетплейс функционирует с марта 2021 года.

Нынешний функционал предоставляет следующие возможности:



Выпускать NFT для реальных и цифровых активов



Обменивать криптовалюты, цифровые и реальные активы



Создавать заявки для внебиржевой торговли токенами ERC-20



Совершать бартерный обмен NFTs без денег

Программа имеет государственную регистрацию и предназначена для обмена цифровыми и реальными имущественными активами с использованием технологий смарт-контрактов в блокчейн-сетях. Программа имеет архитектуру NFT маркетплейса. Область применения: цифровая бартерная торговля, международная электронная коммерция; внебиржевая торговля валютами, ресурсами, активами. Функции: маркировка реальных и цифровых имущественных активов с помощью выпуска уникальных токенов (NFT) в блокчейн реестрах; бартерная, аукционная и прямая торговля цифровыми и реальными активами в форме токенов; мессенджер покупателя с продавцом; создание объявлений из одного или нескольких разнородных активов; создание объявлений в форме бартерного предложения для поиска встречных запросов на равноценный обмен; подключение личного децентрализованного (web3) кошелька пользователя к Программе для работы по протоколам смарт-контрактов.

BARTER SMARTPLACE

Для обмена активами на Smartplace требуется предварительная токенизация, которая позволит создать виртуальный актив (NFT), применяемый на платформе в качестве цифрового права собственности. После того, как виртуальный токен создан - вы можете разместить этот NFT на Smartplace, создав объявление для продажи или обмена на криптовалюты или другие активы, или выставить на аукцион; можно дожидаться встречных предложений или отправлять свои предложения для бартерного обмена другим продавцам.

BARTER P2P

Экосистема Barter включает в себя децентрализованную P2P-биржу - уникальный проект компании. Она представляет собой децентрализованный P2P-эксперимент, где оператор платформы не хранит средства клиентов на время сделки, а администратор имеет только возможность разблокировать токены для покупателя или продавца в случае спорной ситуации.

Продавец блокирует криптовалюты из своего кошелька в смарт-контракт P2P (как эскроу-счет). Покупатель получает криптовалюту после того, как продавец подтвердит поступление денег на банковский счет.



На этой бирже пользователи могут продавать или покупать токены, используя Metamask или другие web3-кошельки с помощью фиатных валют на банковских картах.



Гарантией сделки выступает защищенная система смарт-контрактов с администратором в случае спорных ситуаций.

● P2P-биржа функционирует с января 2023 и находится в развивающемся состоянии, привлекая поставщиков ликвидности.



BARTER P2P

Децентрализованная P2P-торговля стала актуальна в свете блокировок и ограничений со стороны даже централизованных криптобирж в отношении пользователей.

Barter P2P дополняет NFT маркетплейс для торговли RWA за криптовалюты возможностью приобрести или продать крипто за фиатные валюты разных стран. Покупатели активов на NFT маркетплейсе вынуждены приобретать криптовалюты, чтобы иметь возможность участвовать в международных сделках, совершая финансовые транзакции без участия банков и других посредников. Продавцы, которые получают криптовалюты и токены от реализации своих активов, могут обменять их в свою местную валюту с помощью Barter P2P. В таком процессе сделки, все участники взаимодействуют напрямую между собой через протоколы смарт-контрактов, сохраняя при этом денежные средства и активы на личном кошельке без доступа к ним третьих лиц

Таким образом, Barter P2P является неотъемлемой частью экосистемы, приближающая пользователей децентрализованного Web3-пространства к активам реального мира.

BARTER WALLET BOT

Телеграм-бот Barter Wallet Bot как крипто-кошелек для микротранзакций внутри мессенджера Телеграм был создан на этапе предварительной продажи токенов BRTR, чтобы облегчить путь новых пользователей к их получению. На внутреннем P2P-обменнике можно обменивать BRTR за криптовалюты BUSD, ETH, BTC, DOGE, BNB, VLX, BRTR, BRUB.

Barter Wallet Bot позволяет совершать бесплатные транзакции между пользователями мессенджера Телеграм. Помимо внутреннего обменника, доступны несколько игр на токены BRTR и DOGE для развлечения пользователей. Имеется выгодная партнерская программа.



● Сервис работает с июня 2020 года

BARTER WALLET



Barter Wallet - удобный мобильный некастодиальный кошелек для экономики децентрализованных финансов. Приложение для трех платформ: Android, iOS и расширение для браузера. Основные возможности включают управление токенизированными реальными и цифровыми активами: токенами, криптовалютами; гибридная биржа для обмена криптовалют; заработок на поставке ликвидности для DEX; интегрированный NFT маркетплейс для покупки цифровых и реальных активов с доставкой по всему миру.

Barter Wallet позволяет свободно распоряжаться своими денежными средствами и ценными активами. Функционал включает лучшие решения: некастодиальный кошелек для управления криптовалютами и токенизированными активами (цифровыми правами), NFT маркетплейс для обмена цифровыми и реальными активами, децентрализованная P2P-биржа для покупки и продажи криптовалют и токенов с банковского счета.

Кошелек используется для хранения, отправки, покупки и продажи криптовалют, в том числе BTC, ETH, BRTR, USDT. Благодаря встроенному браузеру, вы с легкостью можете подключаться к любым блокчейн-приложениям с этого кошелька, чтобы пользоваться их услугами, например, к Web3-приложениям экосистемы Бартер Смартплэйс и другими децентрализованным сервисам.

Пользователи могут сразу покупать со своей банковской карты интересующую криптовалюту, благодаря интеграции с Barter P2P. Сделка проводится между заинтересованными участниками, а Barter Wallet и Barter P2P выступают как интерфейс и смарт-контракт, которые позволяют соединить покупателя и продавца, и договориться об условиях сделки децентрализованно.

Реальные и цифровые активы отображаются как невзаимозаменяемые токены (NFT). Вы можете приобрести уникальные ценности прямо из кошелька Barter Wallet, открыв внутренний маркетплейс Barter Smartplace. Также можно распоряжаться своими активами и публиковать объявления на Smartplace, чтобы продать за крипто или обменяться активами без денег с другими продавцами.

BARTER WALLET

Свободное распоряжение криптовалютами, цифровыми активами и их покупка за фиатные средства являются главными функциями, чтобы выполнять прямые потребности приложения как блокчейн-кошелек, соблюдая ценности Web3.

Каждый владелец активов, будь это утилитарные токены, коллекции или стабильные койны, периодически нуждается в обмене имеющихся активов не только между криптовалютами, но и в покупке реальных активов и услуг повседневного спроса.

Barter Wallet включает гибридную биржу для обмена и конвертации криптовалют, состоящая из автоматизированного протокола ликвидности (AMM DEX) и централизованной биржи, а также интегрирован со Smartplace для поиска внебиржевых сделок (OTC) на активы на большой объем по единой стоимости.

Гибридная биржа. На сегодняшний день лучшим способом торговли несовместимыми койнами и токенами, а также местом для покупки криптовалюты за фиатные средства остаются централизованные биржи и P2P-сервисы в силу своей высокой ликвидности и лучших цен. Между тем, децентрализованные обмены (DEX) являются отличными торговыми инструментами для совместимых токенов, которая исключает потребность отправки токенов на биржу для обмена, чтобы снова сделать транзакцию для возврата полученного и этот способ требует значительно больше времени и денег, чем DEX, который позволяет подключить кошелек и обменять токен, оплатив только одну транзакцию за газ для совершения обмена. Мы сочетаем лучшие качества централизации, чтобы представить нашим пользователям самое удобное место торговли ликвидными криптоактивами, предоставляя возможности децентрализации там, где это требуется.

BRUB

Токенизированный рубль Barter RUB (BRUB) был успешно протестирован в октябре 2022 в крипто-кошельке Barter Wallet Bot с бесплатными транзакциями и внутренним P2P-обменником, а также на NFT маркетплейсе Бартер Смартплейс для продажи и покупки цифровых товаров. Спрос на рублевый стейблкоин был подтвержден как минимум для широкой аудитории России и СНГ.

Долларовые стейблкоины, такие как USDT, USDC уже используются на рынке децентрализованной коммерции повседневно не только для спекулятивной торговли, но и для оплаты услуг и товаров. Многие международные компании оплачивают работу сотрудников в стейблкоинах, потому что традиционные транзакции могут быть недоступны. Тенденции оплаты в крипто нарастают ежемесячно.

Доллар США в виде стейблкоина является самой популярной токенизированной фиатной валютой на рынках криптовалют по причине его господства в мировом денежном обращении. Тем не менее мы видим, что 2022 год стал роковым для доллара, евро, фунтов, франков. Государственные альянсы все чаще говорят о переходе в расчетах с партнерами-странами в национальных валютах либо говорят о создании корзины валют участников альянса. От доллара, как от мировой расчетной единицы, крупнейшие экспортеры ресурсов начинают отказываться, предлагая продажу своих товаров, услуг и ресурсов за собственную национальную валюту. Этот ход несомненно укрепляет валюты стран, имеющие богатые ресурсы, товары, производство, которые становятся доступными партнерам-покупателя только на определенных условиях за национальную валюту. Во всяком случае, продавцам проще называть цены за свои товары и услуги в своей местной валюте, к стоимости которой привязана экономика внутреннего бизнеса.

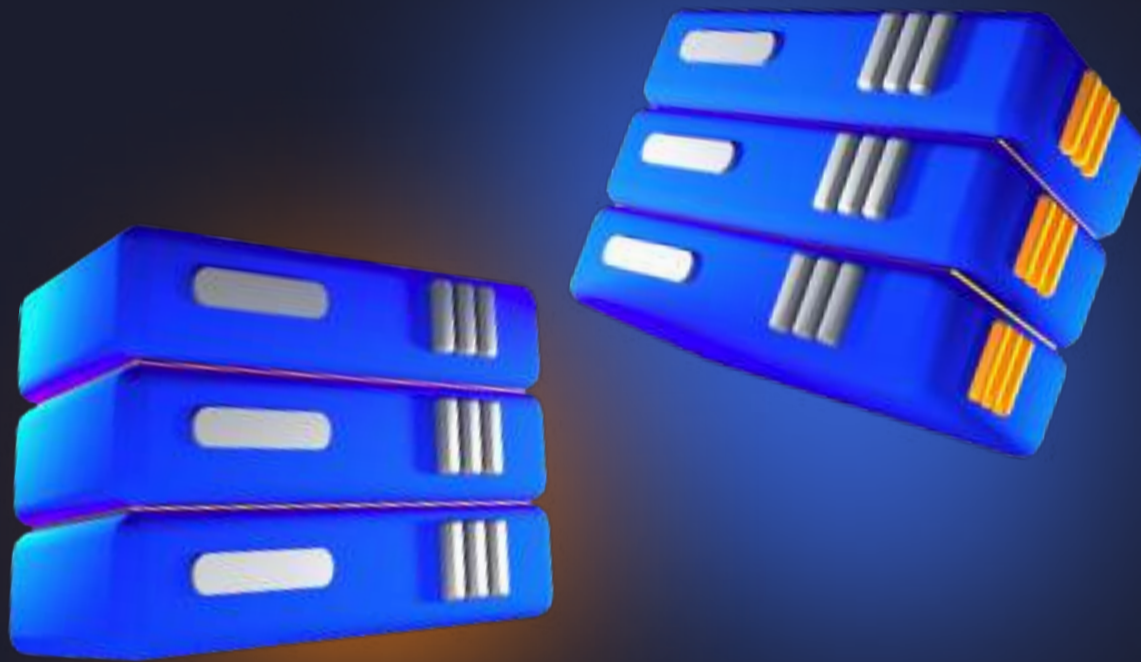
В перспективе BRUB должен быть добавлен на крупнейшие криптобиржи в качестве основы для торговых пар с токенами и криптовалютами и может с легкостью применяться для трансграничной торговли в России с любой другой страной, минуя SWIFT/SEPA, VISA/MasterCard. Не смотря на санкционные ограничения Россия в 2022 году укрепила позиции по внешней торговли и заняла 10 место в мировом рейтинге с экспортом товаров до \$591 млрд. Можно назвать это общим допустимым охватом рынка для BRUB

Мы понимаем, что с приходом цифровых валют центральных банков в публичные блокчейны, частные стейблкоины будут менее конкурентноспособными. Но мы не могли не проверить спрос на цифровые рубли в СНГ-сообществе, что подтвердилось успехом.

● Разработку планируется осуществить в 2024 году.



BARTER BLOCKCHAIN



Мы хотим создать собственный блокчейн Barter, нативной валютой которого будет токен BRTR в качестве оплаты газа за транзакции. Предполагаемый консенсус - D-PoS, где 50 валидаторов с крупнейшими балансами будут получать вознаграждение от участия в консенсусе для подписания транзакций, а также дополнительное вознаграждение из пула стэйкинга. Блокчейн планируется сделать EVM-совместимым для простоты использования.

Главной особенностью нашего блокчейна является адаптация децентрализованного реестра для хранения информации о токенизированных активах в виде NFT, созданных на Смартплэйс. Таким образом, мы сформируем крупнейший децентрализованный реестр цифровых прав собственности на активы реального мира и цифровые.

Наличие собственного блокчейна позволит снизить затраты нашей компании на транзакции, а также снизить комиссии для пользователей. Кроме того, Barter блокчейн будет связан с другими известными блокчейнами с помощью блокчейн-мостов (как XR Network), позволяющие переводить NFT из сети Barter в другую и наоборот, сохраняя оригинальные метаданные токенизированных активов.

● Разработку блокчейна Barter планируется начать в 2024 году, это будет одной из самых сложных задач компании, решив которую, мы создадим самый ликвидный рынок цифровых прав на реальные активы.



ПАРАМЕТРЫ ТОКЕНА BARTER [BRTR]

Barter [BRTR] - нативный токен экосистемы Barter Smartplace с экономической ценностью



Стандарт основного токена:

ERC-20

Имя токена:

Barter

Блокчейн:

Ethereum

Десятичные знаки:

8

Тикер:

BRTR

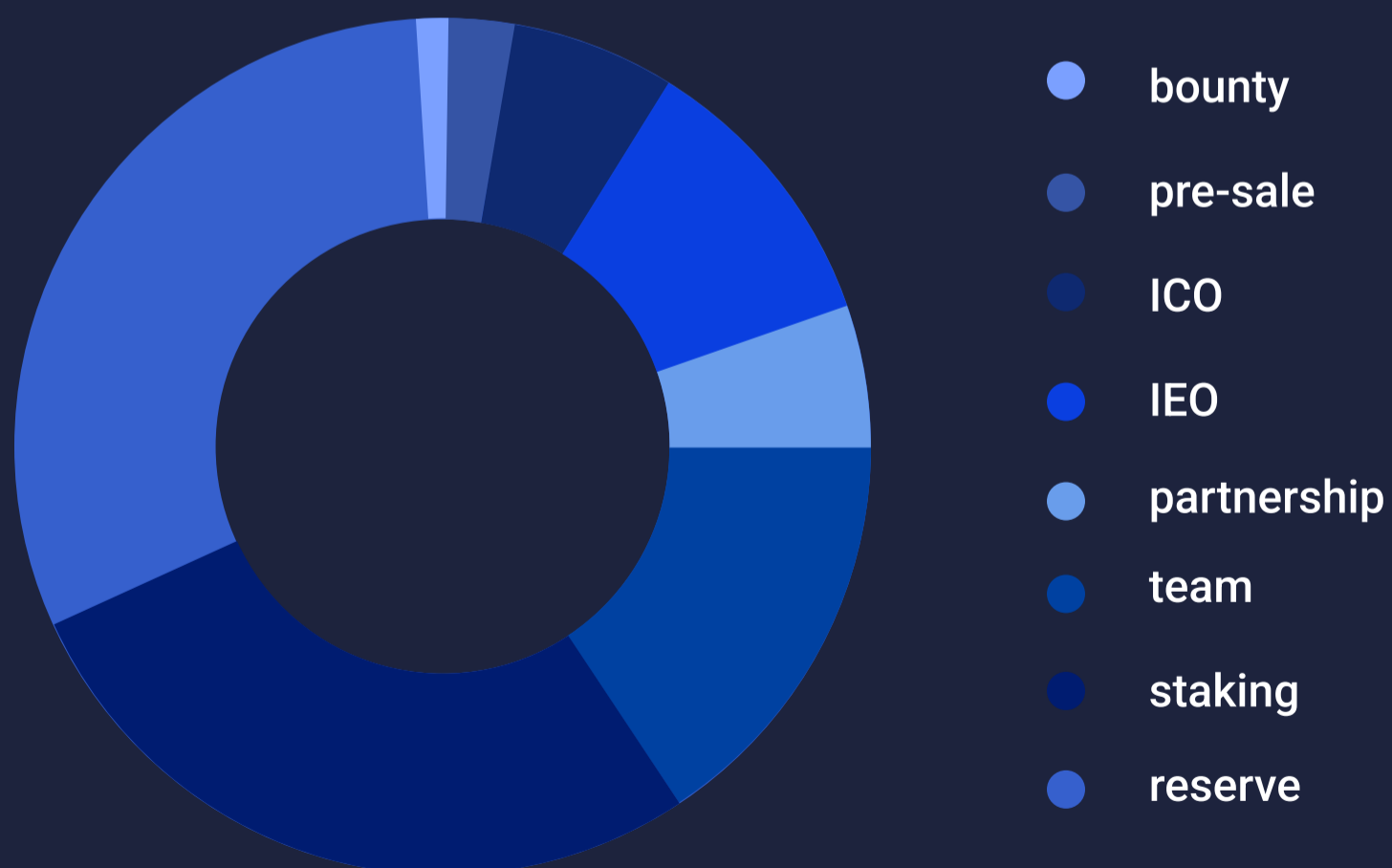
Максимальная эмиссия ограничена:

100 миллионов единиц

Отсутствие налогов и сборов при транзакциях и обмене

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ТОКЕНОВ

	BRTR	Доли
TOTAL	100 000 000	100,00%
Bounty	500 000	0,50%
Pre-sale	2 000 000	2,00%
ICO	5 000 000	5,00%
IEO	10 000 000	10,00%
Partnership	5 000 000	5,00%
Team	10 000 000	10,00%
Staking	32 500 000	32,50%
Reserve	35 000 000	35,00%



РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ТОКЕНОВ

1. Bounty. В 2020 году было эмитировано 0,5% для вознаграждения комьюнити за выполнение заданий в рамках баунти-кампании, которая была нацелена на тестирование наших прототипов приложений и маркетинговую активность в соцсетях. 500 тысяч BRTR были успешно распределены для более, чем 1000 волонтеров. Благодаря этой маркетинговой кампании - мы получили первую аудиторию и заполнили информационное пространство о нашем проекте с помощью публикации статей в блогах, съемки видео-обзоров о проекте и платформе, получили первые отзывы о своей работе от пользователей и клиентов.

2. Pre-sale. Стартовой точкой развития проекта стал раунд предварительной продажи токенов, который был завершен успешно на сумму \$20 тысяч. Токены BRTR были проданы по стоимости \$0.01 за единицу, таким образом, эмитировано и реализовано инвесторам 2 миллиона токенов BRTR или 2% максимальной эмиссии. Привлеченные денежные средства были вложены в разработку сайта, Barter Wallet Bot, прототипа мобильного кошелька Barter Wallet и прототипа уже запущенного NFT маркетплейса Бартер Смартплэйс.

3. ICO. Первые два этапа эмиссии для Bounty и Pre-sale проводились в тестовой сети Ethereum. С привлечением новых спонсоров в проект, токены были выпущены в основной сети Ethereum с дополнительной эмиссией в 5 миллионов BRTR для продолжения привлечения финансирования для поддержки развития проекта до выхода на самоокупаемость. Токены BRTR на этом раунде предлагались по разной стоимости от \$0,01 до \$0,06 в зависимости от объема покупки. Удалось привлечь более \$100 тысяч, которые вложены в компанию для увеличения количества сотрудников, разработки и запуска цифровой платформы Бартер Смартплэйс, оплаты услуг маркетинга и рекламных публикаций в известные СМИ, листинг на новые биржи.

4. IEO. Для удовлетворения потребности в дополнительной ликвидности для токенов BRTR необходимо учитывать процедуры добавления торговых пар на централизованные и децентрализованные биржи. Этот способ является одним из лучших для усиления влияния на рынке и привлечения внимания новой аудитории пользователей и трейдеров. Листинг на биржу часто сопровождается обязательным выделением от проекта некоторого пула токенов для обеспечения ликвидности спроса и предложения, а также для создания маркетинговых активностей для пользователей биржи, чтобы увеличить торговые объемы и количество держателей токена. Для листингов на биржи предусмотрено 10 миллионов BRTR или 10% максимальной эмиссии, хотя это количество может быть увеличено из резервной, командной или партнерской доли при выгодном предложении о листинге. Токен BRTR в паре с USDT был добавлен впервые на централизованную биржу 21 мая 2021 года и продолжает торговаться. С участниками ДАО мы периодически рассматриваем возможности и обсуждаем перспективы листинга на новые биржи. Текущая эмиссия токенов в циркуляции составляет 17,5 миллионов или 17,5%.



РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ТОКЕНОВ

5. Partnership. Амбассадоры, инфлюенсеры, блогеры и медийные личности. Только 5 лидеров по развитию NFT-сообщества могут заработать по 1 миллиону BRTR за 1 год. Для партнеров предусмотрен пул в 5 миллионов BRTR или 5% максимальной эмиссии. Токены из пула будут эмитированы после завершения всех договоренностей партнером в рамках партнерского соглашения. Стать нашим партнером могут те, кто осознает ценность технологий блокчейн и хочет принимать участие в развитии Web3-экономики. Привлекайте поставщиков товаров и помогайте им продавать активы через нашу платформу. Создавайте обучающие материалы и проводите лекции, популяризируйте экосистему Бартер Смартплэйс. Делайте то, что увеличит ценность нашего проекта и заработайте на этом.

6. Team. Для вознаграждения преданных и долгосрочных участников команды предусмотрен пул в 10 миллионов BRTR или 10% максимальной эмиссии. Распределение токенов для команды будет проводиться каждые 180 дней по 1% с момента завершения этапа IEO в полной мере, общим сроком около 5 лет – 10 раз. Разрешение на распределение токенов для команды будет одобряться голосованием в ДАО.

7. Staking. Для стимулирования накапливать и удерживать токены BRTR в долгосрочном периоде создан пул для распределения вознаграждений. Работоспособность этого применения подтверждена тестовым периодом централизованного стейкинга через Barter Wallet Bot в течение двух лет. Это стимулировало удерживать до 80% циркулирующих токенов в долгосрочном периоде, чтобы получать пассивный доход в токенах BRTR. Заработанные токены пользователи могут обменивать не только на USDT на бирже, а покупать на Смартплэйс токенизированные активы реального мира, такие как картины, холодные крипто-кошельки, одежду, аксессуары, серебряные монеты и другие брендовые предметы, в том числе арендовать номер в отеле для отдыха на море - это реальные кейсы торговли за токены BRTR.

32,5% от максимальной эмиссии или 32,5 миллионов BRTR токенов будет эмитировано и заблокировано в специальном смарт-контракте для стэйкинга. Этот пул токенов будет распределять 1% от остатка между 50 крупнейшими стейкерами пропорционально доле участия. Прогнозируется, что за 12 лет за счет стейкинга объем циркуляции токенов увеличится на 24% к эмиссии или более чем на 24 миллиона токенов.



РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ТОКЕНОВ

Таблицы среднего распределения токенов между стейкерами на примере месяцев

Таблица 1 (2 года, 1-8 мес.)

	1 мес	2 мес	3 мес	4 мес	5 мес	6 мес	7 мес	8 мес
В рынке	17500000	17825000	18146750	18465282,5	18780629,68	19092823,38	19401806,14	197077876,19
Резервы	32500000	32175000	31853250	31534717,5	31219370,33	30907176,62	30598104,86	30292123,81
Выброс	1,00%	1,00%	1,00%	1,00%	1,00%	1,00%	1,00%	1,00%
На 50 узлов	325000	321750,00	318532,50	315347,18	312193,70	309071,77	305981,05	302921,24
1/50 валидатор	6500	6435,00	6370,65	6306,94	6243,87	6181,44	6119,62	6058,42

Таблица 2 (4 года, 25-32 мес.)

	25 мес	26 мес	27 мес	28 мес	29 мес	30 мес	31 мес	32 мес
В рынке	23965460,42	24220805,825	24473597,76	24723861,78	24971623,16	25216906,93	25459737,86	25700140,48
Резервы	25534539,58	25279194,18	25026402,24	24776138,22	24528376,84	24283093,07	24040262,14	23799859,52
Выброс	1,00%	1,00%	1,00%	1,00%	1,00%	1,00%	1,00%	1,00%
На 50 узлов	257924,64	255345,3958	252791,9418	250264,0224	247761,3822	245283,7684	242830,9307	240402,6214
1/50 валидатор	5158,49	5106,907916	5055,838837	5005,280448	4955,227644	4905,675368	4856,618614	4808,052428

Таблица 3 (6 лет, 49-56 мес.)

	49 мес	50 мес	51 мес	52 мес	53 мес	54 мес	55 мес	56 мес
В рынке	29235424,66	29438070,42	29638689,71	29837302,82	30033929,79	30228590,49	30421304,58	30612091,54
Резервы	20264575,34	20061929,58	19861310,29	19662697,18	19466070,21	19271409,51	19078695,42	18887908,46
Выброс	1,00%	1,00%	1,00%	1,00%	1,00%	1,00%	1,00%	1,00%
На 50 узлов	204692,6802	202645,7534	200619,2958	198613,1029	196626,9718	194660,7021	192714,0951	190786,9542
1/50 валидатор	4093,853603	4052,915067	4012,385917	3972,262058	3932,539437	3893,214043	3854,281902	3815,739083

Таблица 4 (8 лет, 73-80 мес.)

	73 мес	74 мес	75 мес	76 мес	77 мес	78 мес	79 мес	80 мес
В рынке	33417743,56	33578566,13	33737780,46	33895402,66	134051448,63	34205934,15	34358874,8	34510286,06
Резервы	16082256,44	15921433,87	15762219,54	15604597,34	15448551,37	15294065,85	15141125,2	14989713,94
Выброс	1,00%	1,00%	1,00%	1,00%	1,00%	1,00%	1,00%	1,00%
На 50 узлов	162447,0347	160822,5644	159214,3387	157622,1954	156045,9734	154485,5137	152940,6585	151411,252
1/50 валидатор	3248,940695	3216,451288	3184,286775	3152,443907	3120,919468	3089,710273	3058,813171	3028,225039

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ТОКЕНОВ

7. Staking. Стейкером может стать любой владелец BRTR, который хранит на смарт-контракте для стейкинга от 50 тысяч токенов и входит в ТОП-50 крупнейших стейкеров на 1 число каждого месяца. Блокировка токенов будет осуществляться на срок от 30 дней с ежемесячными выплатами. Отсчет в 30 дней до первой выплаты начнется с момента присоединения первых 50 участников к смарт-контракту стейкинга. Прибыль накапливается в смарт-контракте стейкинга и можно ее либо реинвестировать либо вывести на кошелек не позднее 90 дней с момента ее начисления. Невостребованная прибыль возвращается в общий пул вознаграждений.

Таким образом, через 30 дней из пула для стейкинга будет распределено 325,000 BRTR среди 50 крупнейших стейкеров, в среднем это по 6500 BRTR. Через 12 лет этот ежемесячный средний доход снизится до 1600 BRTR для каждого стейкера, хотя его можно увеличить, если повысить объем стейка и оставаться одним из крупнейших. Прогнозируется, что к стейкингу присоединится при запуске от 2,5 млн BRTR до 10 млн BRTR, что составляет долю от 14% до 57% к текущей эмиссии токенов.

8. Reserve. Максимальное количество токенов BRTR ограничено, поэтому создан резервный фонд в 35 миллионов токенов или 35% максимальной эмиссии, который может быть использован при рыночных коллапсах, отсутствии внешнего финансирования; когда закончится цикл жизни продукта. Резервный фонд создан поддерживать устойчивое развития проекта и токены могут быть эмитированы в определенном количестве только по решению ДАО. И использованные резервы возмещаются за счет обратного выкупа BRTR с вторичного рынка от сверхдоходов компании. Если резервный фонд не использовать, фактически, максимальная эмиссия ограничена в 65 миллионов BRTR.





Клуб ДАО формировался первично из числа основных участников команды, учредителей компании и крупных владельцев токенов BRTR. В 2022 году ДАО проголосовало, что участником закрытого сообщества может стать стейкер с объемом от 100 тысяч BRTR.

В сообществе ДАО основатели проекта и инвесторы обсуждают идеи для развития проекта и принимают сложные решения на коллективном уровне, чтобы качественно распределять инвестиционные средства. Благодаря близкому контакту с первыми лицами проекта, участники ДАО знают первыми информацию, которая может принести прибыли больше, чем остальным, кто узнает такие новости спустя некоторое время в официальных каналах сообщества.

- Планируется распределять до 50% комиссионной прибыли приложений в токенах BRTR среди участников ДАО в целях их поощрения за активное участие в жизни и развитии экосистемы Бартер Смартплейс.



ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЦЕННОСТЬ BRTR

Спрос на токен BRTR напрямую связан с количеством пользователей в экосистеме и их транзакционной активности в приложениях.

Главный проект компании - маркетплейс для обмена цифровыми и реальными активами. Основные услуги, оплачиваемые токенами BRTR - выпуск NFT и публикация объявлений. Чем больше пользователей создают NFT и публикуют с ними объявления на платформе, тем выше спрос на владение токенами BRTR. Рост стоимости токена BRTR и как следствие стоимости услуг за создание NFT и публикацию объявлений обусловлен увеличением объема аудитории на маркетплейсе.



Например, на крупнейших традиционных маркетплейсах стоимость подачи объявления в среднем составляет от \$3, а ежедневно их публикуется более 100 тысяч. На Бартер Смартплэйс стоимость создания NFT и публикации объявления составляет по 10 BRTR за услугу, это для одного актива. Когда на Бартер Смартплэйс будет публиковаться по 100 тысяч объявлений в сутки, это будет способствовать суточному спросу на приобретение до 2 миллионов BRTR. При превышении токена BRTR стоимости в \$1, стоимость услуг за выпуск NFT и публикацию объявлений может быть снижена по решению ДАО. Услуги минтинга NFT и размещения объявлений платные, потому что эта мера избавляет маркетплейс от спам-объявлений и делает намерения продавцов серьезными и обдуманнными.

Кроме оплаты токенами BRTR услуг, список которых будет расширяться по мере развития функциональности приложений, многие продавцы предлагают свои товары в обмен на BRTR. Продажа некоторых цифровых и реальных активов за BRTR позволит накапливать токены для оплаты комиссий, вместо того, чтобы приобретать их на вторичном рынке за деньги.

Есть несколько причин, которые делают RWA-проекты привлекательными для инвестирования:

- Токенизация RWA обеспечивает высокую безопасность в торговых процессах и эффективную инвестиционную среду для таких инвесторов, кто хотел бы владеть выгодными физическими активами, находящиеся в другой геолокации.
- Токены могут применяться для выдачи разного уровня прав на реальные активы, например, для аренды недвижимости или каршеринга, а владелец может получать пассивные доходы.
- NFT, привязанные к RWA, могут предоставлять права на долю в бизнесе, право получать процент с доход предприятия, процент (роялти) с перепродажи активов и т.п. Это существенно повысит ликвидность реальных активов, благодаря их доступности для расширенного круга инвесторов.

С развитием интернета вещей, токенизированным может быть все, что угодно, начиная с бытовой техники, заканчивая яхтами, недвижимостью или даже целыми поселками. Все эти активы могут быть проданы в виде NFT на цифровой платформе за криптовалюты, обеспечивая передачу прав собственности и, при необходимости, организовав доставку товара до покупателя.

Бартер Смартплэйс является уникальным решением в мире электронной коммерции, потому что мы решили проблему финансовых транзакций с помощью криптовалют и смарт-контрактов, а логистические партнеры доставляют реальные активы до покупателей в любую точку мира. Мы ожидаем видеть не только B2C продавцов, но и B2B оптовую торговлю.

ОБЩАЯ АУДИТОРИЯ

Согласно отчёту [Crypto.com](#) число владельцев криптовалют по всему миру превысило отметку в 400 миллионов в ноябре 2022 года.



В зависимости от рыночных условий число владельцев криптовалюты в мире может достичь 600-800 миллионов в 2024 году.

- Около 70% владельцев криптовалют – мужчины, но они составляют 48% населения в целом.

Пользователи криптовалют в подавляющем большинстве являются миллениалами. В США миллениалов 57% среди всех владельцев криптовалют, несмотря на то, что они составляют 30% от общей численности населения.

Согласно отчёту [Morning Consult](#), Множество владельцев криптовалют (42%) сообщают о годовом семейном доходе менее 50 тысяч долларов, а 40% владельцев криптовалют принадлежат к поколению X или старше.

В Индии больше держателей криптовалюты, чем в любой другой стране – более 100 миллионов.

В Соединенных Штатах среди крипто-инвесторов непропорционально представлены люди с высокими доходами: те, кто зарабатывает 100 000 долларов и более в год, составляют 25% владельцев криптовалют, но это только 15% из числа средней численности населения.

По данным [Binance Research](#), около 15% людей, которые решаются вовлечься в криптоиндустрию, считают доход от криптовалюты своим основным источником дохода.

Среди стран, владельцы из Китая с наибольшей вероятностью будут инвестировать заемный капитал (23%), а пользователи в Нидерландах (только 3%) с наименьшей вероятностью будут брать кредиты для инвестирования в эти цифровые активы.

По данным [Chainalysis's](#) на сентябрь 2022 года, Вьетнам занимает первое место в глобальном индексе внедрения криптовалют, за ним следуют Филиппины и Украина, замыкая тройку лидеров.

В дополнение, на сентябрь 2023 года, рынок криптовалют оценивается в общей сложности в \$1 триллион, из которых около 48% занимает Bitcoin, 18% Ethereum и более \$80 миллиардов в USDT.



На Бартер Смартплэйс можно продавать и обмениваться не только цифровыми активами в виде арт-объектов, в первую очередь, мы специализируемся на токенизации активов реального мира и организации их торговли за цифровые валюты на международном уровне.

Продавцы, желающие разместить свои товары на Бартер Смартплэйс, получают особые преимущества от применения токенизации реальных активов:

1

Во-первых, выпуск NFT увеличивает ликвидность реальных активов и облегчает международную торговлю, поскольку они могут быть проданы на NFT маркетплейсах за ликвидные криптовалюты и стейблкоины. На рынке существует много владельцев криптовалют (на \$1 трлн), которые ищут возможность потратить прибыль от инвестиций на реальные активы, но не имеют возможности сделать это. Следует вновь упомянуть возможность бартерных сделок, если речь идёт об обмене цифровых активов на RWA.

2

Во-вторых, это долевое владение активами. Продавцы могут разделить свои активы на доли и продавать их нескольким покупателям, что увеличивает доступность для клиентов и повышает потенциальную прибыль продавца.

3

В-третьих, как продавцы выигрывают от прозрачности и отслеживаемости токенизированных активов в процессе сделок, так как существует гарантия доказательства для покупателей в подлинности товаров через блокчейн и токены. Использование блокчейн-технологии и NFT для токенизации реальных активов обеспечивает эти возможности, что повышает доверие покупателей. Клиенты могут быть уверены в подлинности и истории движения актива, что может стимулировать спрос и увеличить продажи.

4

В-четвертых, токенизация реальных активов очень удобна для аренды реальных активов, таких как недвижимость и транспорт. NFT может здесь представлять тонизирование право на использование или владение. Это удобно, когда один тот же актив имеет разный уровень прав.

ПОКУПАТЕЛИ

Один из самых распространенных стимулов у пользователей приходить на NFT маркетплейс является возможность приобрести цифровые активы, чтобы затем их продать по более высокой цене. Такая мотивация была двигателем рынка во времена NFT-хайпа на цифровой арт, но для продолжительного развития требуется опора на реальную ценность. Таким образом, наши покупатели должны мыслить об NFT как нечто большем, чем просто спекулятивном инструменте.



Приобретение реальных активов за криптовалюту представляет высокий интерес для людей, у которых есть накопления в криптовалюте и они заинтересованы обменять их на реальные активы с максимальной выгодой. В некоторых странах такие сделки с недвижимостью и автомобилями уже существуют, но они проводятся не на цифровых платформах через смарт-контракты, а прямым переводом денежных средств от покупателя к продавцу.

Токенизация активов значительно ускоряет процесс обмена правами собственности. Когда активы представляются в распределенном реестре в виде токенов, они могут быть легко переданы между участниками сети через алгоритмы смарт-контрактов. Это упрощает процедуру обмена правами собственности, поскольку не требуется проводить сложные бюрократические процедуры передачи собственности на реальные активы. Вместо этого, участники могут обмениваться токенами, которые представляют права на активы. Такой способ торговли значительно сокращает время, затрачиваемое на проведение сделок с недвижимостью, например. В перспективе NFT как способ маркировки реальных активов необходимо интегрировать с государственными реестрами, что позволит упростить все юридические вопросы в передаче прав собственности через смарт-контракты на автоматизированном уровне.

Токенизация физических активов делает доленое владение более удобным. Поэтому, видными представителями ЦА среди покупателей могут являться инвесторы, которые хотят инвестировать в недвижимость, но не имеют достаточных средств для покупки целого объекта.

Токенизация активов реального мира - ключевой момент, если речь идет о бартерных сделках, предполагающих обмен реального актива на цифровой. Эта возможность является одним из уникальных ключевых преимуществ нашей платформы и позволит найти партнера, чтобы совершить выгодный обмен без денег, взаимно оплатив только логистику.

ОБЩИЙ ОБЪЕМ РЫНКА (TOTAL ADDRESSABLE MARKET)

По данным криптовалютного платежного шлюза [Triple-A](#), которые были обновлены последний раз 16 мая и получены 21 июня, на сегодняшний день более 420 миллионов человек используют криптовалюты по всему миру. Любой пользователь криптовалют заинтересован в том, чтобы иметь возможность потратить их на реальные активы без конвертаций в фиатные средства.

Согласно подсчетам [Coinmarketcap](#), общая капитализация рынка криптовалют в сентябре 2023 составляет около 1 триллиона долларов.



На основании доступных источников прогнозируется, что общий адресный рынок (TAM) для RWA (активов реального мира) в криптоиндустрии будет значительно расти. Согласно оценкам [Boston Consulting Group](#), к 2030 году объем рынка RWA в блокчейне может составить от 4 до 16 триллионов долларов.

Даже при оценке в 16 трлн долларов США, токенизированные активы все еще составляют небольшую долю от общего объема активов в мире. Общая стоимость активов оценивается в 900 трлн долларов США, что составляет менее 1,8% без учета факторинга. С учетом глобального роста стоимости активов в будущем, можно сказать, что токенизированные активы представляют собой адресный рынок, включающий весь мировой рынок активов. Это связано с тем, что все, что можно токенизировать, может быть представлено в виде RWA на блокчейне.

Что касается токенизации за пределами RWA сегмента, тут тоже можно наблюдать большой потенциал для роста. В своем отчете "Money, Tokens and Games" за март 2023 года [Citigroup](#) прогнозирует, что к 2030 году рынок цифровых ценных бумаг достигнет суммы в 4-5 триллионов долларов.

В 2022 году KKR и Hamilton Lane запустили токенизированные частные фонды совместно с [Securitize](#), финтех-компанией, специализирующейся на токенизации. [Franklin Templeton](#) в 2021 году запустил фонд токенизированного денежного рынка на блокчейне Stellar, который на апрель 2023 года привлек более 270 миллионов долларов, а через несколько месяцев расширился на блокчейн Polygon. До 2030 общий охват рынка на международной арене может составлять до 15 триллионов.

ДОСТУПНЫЙ ОБЪЕМ РЫНКА (SERVICEABLE AVAILABLE MARKET)

Есть много причин, по которым для транзакций, связанных с реальным миром крипто-энтузиасты часто предпочитают пользоваться стейблкоинами. Если сравнивать с другими криптовалютами, то стейблкоины менее волатильны, а если сравнивать с фиатной валютой, то они меньше страдают от санкционных ограничений в применении международных транзакций. Согласно отчёту [ФРС США](#), более 80% объема торгов на крупных централизованных криптовалютных биржах включают в себя стейблкоины как часть торгуемой пары, что иллюстрирует эту роль средства обмена.

Более того, стейблкоины сами по себе часто подкреплены реальными активами, такими как бумажные деньги, облигации или даже материальные активы. Большая часть крипто-займов для RWA сегмента также осуществляется в стейблкоинах. Токенизированные фиатные валюты могут использоваться в различных отраслях и сферах деятельности. Они могут быть приняты в качестве оплаты в интернет-магазинах, ресторанах, отелях, туристических услугах и других сферах бизнеса. На сегодняшний день, по данным [Coinmarketcap](#), общая капитализация стейблкоинов USDT (более \$82 млрд) и USDC (более \$26 млрд) составляет свыше \$108 млрд.

Один из хороших способов оценить реально доступный объем RWA-сегмента это обратить внимание на активное крипто-кредитование в секторах, связанных с реальными активами. Этот показатель полезен, поскольку он показывает реальный спрос на заимствования на рынке криптовалют, что может быть индикатором потенциального спроса на токенизированные реальные активы.

Согласно данным аналитического ресурса [rwa.xyz](#), мы имеем дело со следующими цифрами:



Недвижимость

32,2 миллиона



Автомобили

179,5 миллиона



**Carbon (рынок
углеродных единиц)**

39,5 миллиона



TMC (Consumer)

189,8 миллионов

Итого, если придерживаться этой методологии SAM для рынка RWA в 2023 году составляет 450 миллионов долларов.

РЕАЛЬНО ДОСТИЖИМЫЙ ОБЪЕМ РЫНКА (SERVICEABLE OBTAINABLE MARKET)

Для того ,чтобы рассчитать реально достижимый объём рынка, необходимо посчитать капитализацию стейблкоинов в блокчейнах, которые использует наша платформа, а также в блокчейнах, которые мы планируем подключить в ближайшее время.

Поддерживаемые на данный момент блокчейны:

	
USDT	\$3,379,997,906
Число холдеров:	10,982,825
<hr/>	
USDC	\$428,999,999
Число холдеров:	859,474
<hr/>	
Итого в блокчейне BSC:	\$3,808,997,905
<hr/>	
Общее число холдеров стейблкоинов в BSC:	11,842,299

	
USDT	\$540,932
Число холдеров:	4699
<hr/>	
USDC	\$282,221
Число холдеров:	900
<hr/>	
Итого в блокчейне Velas:	\$823,153
<hr/>	
Общее число холдеров стейблкоинов в Velas:	5599

Блокчейны, которые буду интегрированы далее:

	
USDT	\$39,025,187,376
Число холдеров:	4,561,609
<hr/>	
USDC	\$24,204,452,806
Число холдеров:	1,774,497
<hr/>	
Итого в блокчейне Ethereum:	\$63,229,640,182
<hr/>	
Общее число холдеров стейблкоинов в Ethereum:	6,336,106

	
USDT	\$439,086,493
Число холдеров:	2,482,283
<hr/>	
USDC	\$620,408,212
Число холдеров:	1,918,115
<hr/>	
Итого в блокчейне Polygon:	\$1,059,494,705
<hr/>	
Общее число холдеров стейблкоинов в Polygon:	4,400,398

Вывод. Таким образом, реально достижимый объём рынка в денежном эквиваленте для оценивается в \$4 млрд на сентябрь 2023 года с количеством уникальных пользователей свыше 10 млн, а при интеграции новых блокчейнов, этот объём увеличится до \$70 млрд и 20 млн пользователей.

TAM > \$1 трлн.

SAM > \$100 млрд.

SOM > \$4 млрд.

OpenSea – один из самых популярных NFT маркетплейсов, который позволяет покупать, продавать и создавать NFT. Тем не менее, в сентябре 2022 года дела у OpenSea идут не очень-то хорошо: снижение объема торговли NFT-артом составило 94%.



Преимущества:

- Большой выбор: OpenSea предлагает большой выбор NFT, доступных для покупки, включая цифровое искусство, музыку, видео и другие цифровые товары
- Удобный интерфейс: OpenSea имеет привычный для пользователей интерфейс, который упрощает просмотр и поиск NFT
- Низкие комиссии: OpenSea взимает комиссию в размере 2,5% со всех продаж, что ниже, чем на многих других торговых площадках NFT



Недостатки:

- Слабая представленность RWA: пока на OpenSea слабо представлены токенизированные реальные активы
- Высокие сборы за газ: OpenSea работает на блокчейне Ethereum, а это означает, что пользователи должны платить высокие сборы за газ, чтобы покупать и продавать NFT
- Ограниченная функциональная совместимость: OpenSea в первую очередь предназначен для NFT на блокчейне Ethereum, что ограничивает его функциональную совместимость с другими блокчейнами
- Отсутствие регулирования: рынок NFT в значительной степени не регулируется, а это означает, что существуют риски, связанные с покупкой и продажей NFT на OpenSea и других торговых площадках

RARIBLE

Rarible — это NFT-маркетплейс, который позволяет создавать, покупать и продавать токены NFT в различных категориях, таких как искусство, фотография, игры, метавселенная, музыка, мемы и многое другое.



Преимущества:

- Rarible предлагает удобный интерфейс, в котором легко ориентироваться
- У Rarible есть большой и разнообразный выбор NFT, доступных для покупки



Недостатки:

- Как и в случае с OpenSea, RWA практически не представлены на платформе
- Некоторые пользователи сообщали о проблемах со службой поддержки и скоростью реагирования платформы

BLUR

Blur — это торговая площадка NFT, которая была запущена в октябре 2022 года и позиционируется как торговая площадка NFT для опытных трейдеров. Blur предназначен для более быстрых сделок NFT и ценовых каналов в реальном времени.

Согласен данным [Nansen.ai](#), Blur обогнал OpenSea по ежедневному объему торгов в феврале 2023. Вот как можно описать его ключевые особенности ниже.



Преимущества:

- Быстродействие и профессиональные аналитические инструменты
- Blur не взимает комиссию за торговлю
- Blur это по-настоящему децентрализованный протокол



Недостатки:

- Blur предназначен для продвинутых трейдеров и может не подойти новичкам
- Нет возможности проводить аукционы
- Blur принимает в качестве способа оплаты только Ethereum, что может быть неудобно для пользователей, предпочитающих другие криптовалюты или стейблкоины

ТРАДИЦИОННЫЕ E-COMMERCE ПЛОЩАДКИ. E-BAY

eBay — американская компания электронной коммерции, предоставляющая платформу для покупки и продажи широкого спектра товаров в Интернете



Преимущества:

- eBay занимает доминирующее положение на рынке, что облегчает продавцам охват более широкой аудитории
- Разнообразие товаров: eBay предлагает покупателям широкий ассортимент товаров на выбор



Преимущества:

- Отзывы клиентов: eBay позволяет клиентам оставлять отзывы, что может помочь продавцам укрепить свою репутацию и привлечь больше клиентов
- Экономия средств: eBay предлагает различные планы подписки, которые могут помочь продавцам сэкономить на комиссиях и получить больше бесплатных объявлений;
- Легко начать продавать: создать учетную запись eBay и разместить список продуктов относительно легко и можно сделать быстро



Недостатки:

- Невозможность платежей в криптовалюте, хотя компания и рассматривает такую возможность в будущем
- Риск потери посылок: посылки могут потеряться при транспортировке, что может расстраивать как покупателей, так и продавцов
- Конкуренция внутри площадки: на eBay существует высокий уровень конкуренции, из-за чего продавцам может быть сложно выделиться
- Сборы: eBay взимает комиссию за размещение и продажу товаров, что может снизить прибыль продавца или увеличить цену для покупателя
- Ограниченная видимость: уникальные списки товаров на eBay могут затруднить внимание покупателей.

Amazon — крупнейший в мире интернет-магазин и известный поставщик облачных сервисов. Это многонациональная технологическая компания, специализирующаяся на электронной коммерции, облачных вычислениях, цифровой потоковой передаче и искусственном интеллекте.





Преимущества:

- Amazon предлагает широкий ассортимент продукции и товаров, что позволяет потребителям покупать практически все, что угодно, включая одежду, косметические товары, деликатесы, ювелирные изделия, книги, фильмы, электронику, товары для животных, мебель, игрушки, садовые принадлежности и товары для дома
- Amazon имеет мощный механизм рекомендаций и возможность «Купить сейчас» одним щелчком мыши, что позволяет клиентам легко приобретать продукты
- Amazon предлагает бесплатную доставку товаров Prime, что является существенным преимуществом для клиентов
- Amazon имеет диверсифицированную бизнес-модель, включая онлайн-торговлю, сторонние торговые площадки, облачные сервисы и различные другие предприятия
- Amazon занимает значительную долю рынка и считается одной из самых влиятельных экономических и культурных сил в мире



Недостатки:

- Amazon подверглась критике за обращение с работниками: сообщалось о плохих условиях труда и низкой заработной плате
- Amazon столкнулся с противоречиями по поводу своего влияния на малый бизнес, причем некоторые обвиняли компанию в антиконкурентной практике
- Amazon обвиняют в использовании своей монополии на рынке, чтобы подорвать конкурентов и вытеснить их из бизнеса
- Amazon критиковали за воздействие на окружающую среду, вызывая беспокойство по поводу выбросов углекислого газа и методов управления отходами

Ozon – ведущая платформа электронной коммерции в России, предлагающая широкий выбор товаров в различных категориях, включая одежду, электронику, книги и товары для дома.



Преимущества:

- Ozon предоставляет малым и средним предприятиям платформу для запуска и развития своего бизнеса в России, предлагая местным предпринимателям возможность расширить сферу своей деятельности и получить доступ к новым клиентам
- Ozon предлагает обширный ассортимент продукции, насчитывающий более 196 миллионов товаров в более чем 20 категориях, что позволяет клиентам легко найти то, что им нужно
- Ozon обладает развитой логистической сетью, которая позволяет обрабатывать сотни тысяч ежедневных заказов и осуществлять быструю доставку по России, крупнейшей стране мира
- Ozon предлагает ряд услуг, дополняющих его основной бизнес, включая финтех-продукты Ozon Bank, сервис Ozon.Travel и экспресс-доставку через Ozon Fresh
- Ozon – это хорошо зарекомендовавшая себя платформа электронной коммерции с более чем 20-летним опытом работы на российском рынке, что делает ее надежным вариантом для клиентов



Недостатки:

- Ozon не поддерживает платежи в криптовалюте, что ограничивает возможности для международной торговли
- Ozon подвергся критике за обращение с контрафактной продукцией на своей платформе, а также выразил обеспокоенность по поводу качества и подлинности некоторых продуктов
- Ozon обвиняют в антиконкурентной практике, при этом некоторые малые предприятия утверждают, что доминирование компании на рынке затрудняет им конкурентоспособность
- Логистическая сеть Ozon, хотя и развита, но не лишена проблем: некоторые клиенты сообщают о проблемах со сроками доставки и поврежденных продуктах

Авито - это популярная российская онлайн-площадка для размещения объявлений о продаже и покупке различных товаров и услуг.



Преимущества:

- Широкий выбор: На Авито можно найти объявления о продаже различных товаров и услуг, начиная от автомобилей и недвижимости, и заканчивая бытовой техникой и одеждой
- Удобство использования: Сайт Авито имеет простой и интуитивно понятный интерфейс, что делает его удобным для пользователей
- Большое количество объявлений: На Авито размещено огромное количество объявлений, что позволяет найти нужный товар или услугу
- Возможность найти выгодные предложения: Благодаря большому количеству объявлений, на Авито можно найти выгодные предложения товаров бывшего употребления и сэкономить деньги



Недостатки:

- Невозможность платежей в криптовалюте, что также ограничивает возможности в международной торговле как и все другие традиционные маркетплейсы
- Недостоверные объявления: Некоторые пользователи могут размещать недостоверные объявления, что может привести к негативным последствиям для покупателей
- Мошенничество: Некоторые отзывы указывают на проблемы с мошенничеством на площадке Авито. Пользователям следует быть осторожными и проверять продавцов перед совершением покупки, что является практически невозможным
- Отсутствие ответственности перед клиентами: Некоторые отзывы указывают на недостаток ответственности со стороны Авито перед клиентами в решении проблем с мошенничеством продавцов



Бартер Смартплэйс в 2021 году получил грант от Velas. Мы - первый маркетплейс, развёрнутый на блокчейне Velas. Это даёт нам сразу три преимущества:



- Низкие комиссии для пользователей
- Упрощение взаимодействия с пользователем с помощью блокчейна
- Более широкий спектр возможностей работы для смарт-контрактов

Velas - блокчейн с высоким потенциалом роста, так считаем мы в Бартер Смартплэйс, так считает и известная итальянская компания-производитель спортивных автомобилей Ferrari.

Velas Network AG выступала титульным спонсором серии Ferrari Esports, а также киберспортивной команды Ferrari, которая планирует участвовать в F1 Esports.

XP NETWORK

Строительство Web 3.0 сложная и амбициозная задача, которую нельзя решить без помощи со стороны надежных партнеров. Вклад Бартер Смартплэйс заключается в том, что мы предоставили рынку NFT-маркетплейс, который принес возможность торговли токенизированными реальными активами наравне с цифровыми. Для того, чтобы привлечь максимальное количество пользователей на NFT-маркетплейс необходима возможность интеграции нескольких разнообразных блокчейнов - а это и есть именно то, с чем XP.Network прекрасно справляется.



XP.Network сотрудничает с большим количеством платформ, среди которых можно встретить такие проекты как Tezos, Algorand и т.п. Важно отметить, что XP.Network тесно сотрудничает с блокчейном Velas, который также является и нашим партнером.

VK

ВКонтакте, крупнейшая социальная сеть в СНГ, запустила мини-приложение под названием VK NFT, которая позволяет пользователям переносить свои существующие цифровые активы непосредственно на свои учетные записи.



Все транзакции с токенами NFT можно проводить внутри сервиса VK NFT, не выходя из платформы социальных сетей. «ВКонтакте» планирует в будущем запустить полноценный маркетплейс, а технология NFT будет интегрирована в другие продукты на платформе. На данный момент публичная VK NFT HUB насчитывает свыше 650 000 пользователей

Мы сотрудничаем с сообществом VK NFT, размещая интервью, посты о дропах и помогаем развивать NFT-сообщество на рынке СНГ как одном из самых крупнейших в мире криптовалют.

РАБОТАЮЩИЕ ПРИЛОЖЕНИЯ

Бартер Смартплэйс - децентрализованный маркетплейс для обмена цифровыми и реальными активами. Поддерживает обмен токенами стандартов ERC-20, ERC-721, ERC-1155 в EVM-блокчейнах, но не ограничиваясь.

Протокол бартерной торговли является уникальной новинкой в мире децентрализованной коммерции и создан впервые компанией Бартер Смартплэйс в 2019 году, дополнив существующие виды популярных обменов: аукционы и купля-продажа.

Количество уникальных пользователей составляет более 1200 (сентябрь 2023) и этот показатель растет еженедельно.



МЕДИЙНОСТЬ



Barter Smartplace обладает достаточно развитым медиа-ресурсом. Наш самый главный ресурс это телеграм-канал <https://t.me/barterteam> - на данный момент там уже более 7 700 пользователей со всего земного шара.

Паблик **ВК** с русскоязычной аудиторией насчитывает сейчас более 2400 пользователей.

Мы также представлены в таких блогах и соцсетях как **Twitter, Medium, VC, Dzen** и многих других.

Публикации о проекте были размещены в первоисточниках, таких как **Bitcoin.com, Decenter, Maff** и других известных СМИ.



ТОКЕНИЗИРОВАННАЯ ОДЕЖДА

Размещение токенизированной одежды от Covenant и последующая сделка Америка-Россия - первый RWA кейс на нашем маркетплейсе.

<https://covenant.com/>. Мы гордимся тем что наш путь начался с такой изысканной коллекции одежды.

ПРИНТЫ НА ОДЕЖДУ

Одежда сама по себе отличный способ навести мосты между цифровым и реальным миром, так как не сопряжена с юридическими сложностями. Кроме того, одежда может быть удобным способом приблизить цифровой арт к жизни, если разместить цифровой арт на футболке, например.

NFT-СЕРТИФИКАТЫ ДЛЯ МАРКЕТПЛЕЙСОВ И МАГАЗИНОВ

Один из перспективных способов входа в рынок RWA это сертификаты на традиционных e-commerce площадках таких как Amazon, e-bay, Ozon.

У нас есть опыт выпуска подобных сертификатов для Ozon, Спортмастер, Лэтуаль. Пользователям понравилось обменивать крипту на потребительские товары без выхода в фиат и банковских счетов.



АРЕНДА НОМЕРА В ОТЕЛЕ

Почему бы не арендовать номер в отеле за криптовалюту? На нашем маркетплейсе даже такое возможно! Уютный отель с бассейном находится в городе Ейске на берегу Таганрогского залива на третьей береговой линии пляжа «Каменка». Это прекрасная курортная зона с собственным пляжем, парком с аттракционами, дельфинарием, аквапарком, океанариумом, крокодиловым ранчо. И всё за нативные токены маркетплейса - BRTR. Услугой воспользовался один из стэйкеров.

БРЕНДОВЫЕ ТОВАРЫ

Брендовые вещи, такие как одежда, шопперы и сувенирные монеты, могут быть хорошим выбором в рамках RWA тренда на рынке по нескольким причинам. И да, на нашем маркетплейсе вы также можете найти брендовые вещи от Barter Smartplace



РЕАЛЬНОЕ ИСКУССТВО

На нашем маркетплейсе не составляет труда найти не только цифровое, но и реальное искусство. Например, это картины пастелью, скульптуры, 3D печать - абсолютно любая форма реального искусства

ТОВАРЫ ДЛЯ КРИПТО-ЭНТУЗИАСТОВ

Есть также специфический вид товаров, которые пользуются особым спросом среди крипто-энтузиастов: майнинговое оборудование, холодные кошельки и так далее. RWA тренд на рынке криптовалют связан с ростом интереса к использованию блокчейн-технологий в реальном мире, в том числе для управления финансовыми активами и недвижимостью. Майнинговое оборудование и холодные крипто-кошельки могут быть использованы для поддержки таких проектов и инвестирования в них

НЕДВИЖИМОСТЬ



Если обмен недвижимости на криптовалюту станет нормой, то можно сказать что задача интеграции блокчейна в реальный мир выполнена. На нашем маркетплейсе можно найти даже токенизированные объекты недвижимости, такие как квартиры в Дубае и в Москве, землю и частные дома.

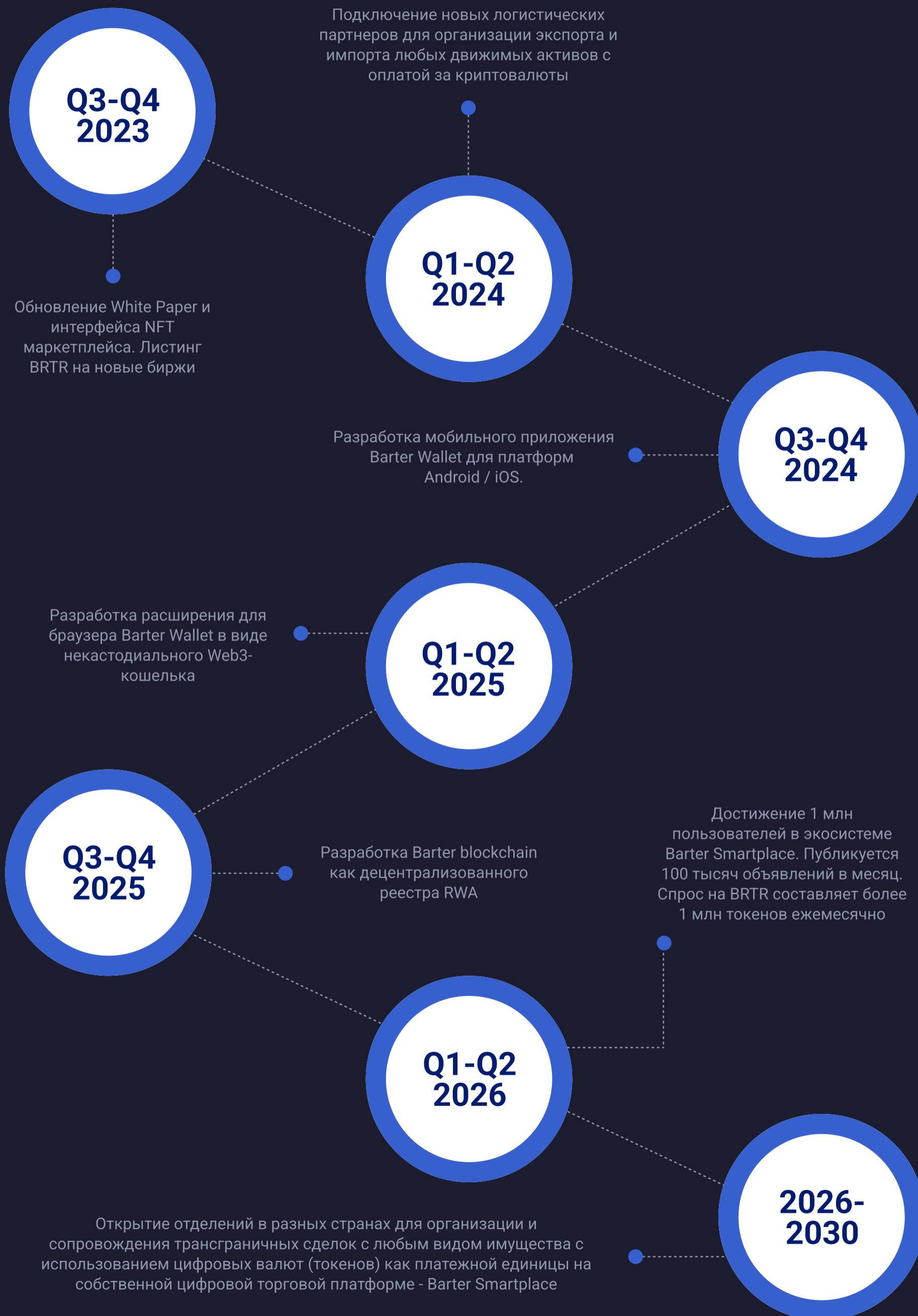
На нашем маркетплейсе уже токенизирована недвижимость на \$2 млн - преимущественно это недвижимость в Дубае и Москве.

АВТОМОБИЛИ И ТРАНСПОРТ

На нашем маркетплейсе представлены мотоциклы и автомобили, которые не только продаются за криптовалюты, а размещены с целью бартерного обмена на майнинговое оборудование, как это уже было с Volkswagen Passat от одного из продавцов.



ДОРОЖНАЯ КАРТА



ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Токенизация реальных активов представляет собой перспективный тренд в современной экономике. Для того, чтобы рынок в полной мере осознал значимость Phygital сегмента, необходима развитая технологическая инфраструктура и правовая база, в то время как большинство площадок в NFT и крипто индустрии продолжают ограничивать себя цифровыми активами.

Наш проект выступает первопроходцем в этой области и мы готовы принять на себя риски. Мы уже совершили значительную работу в развитии этого направления и продолжаем это делать. В экосистеме Barter Smartplace уже есть функционирующий NFT маркетплейс, площадка для P2P торговле и крипто-кошелёк. Разумеется, мы планируем добавлять новый функционал с целью повышения удобства и конфиденциальности для пользователей.



Благодаря нашим партнерам и продавцам, мы имеем кейсы обмена цифровых активов на реальные, предлагая широкий спектр товаров, включая одежду, искусство, транспорт и недвижимость. Мы настойчиво стремимся к наведению мостов между цифровым и реальным мирами, а также активно продвигаем Web-3 ценности.

Мы считаем, токенизация реальных активов поможет демократизировать инвестиции и принести триллионы долларов реальной стоимости в блокчейны. В результате крипторынок наконец станет чем-то большим, чем просто спекулятивная торговля.

Наблюдайте за тем, как мы строим децентрализованную коммерцию



СПИСОК ИСТОЧНИКОВ И ЛИТЕРАТУРЫ

Отчёты

<https://web-assets.bcg.com/1e/a2/5b5f2b7e42dfad2cb3113a291222/on-chain-asset-tokenization.pdf>
- отчёт Boston Consulting Group "Relevance of on-chain asset tokenization in 'crypto winter'"

<https://www.binance.com/en/research/analysis/real-world-assets-state-of-the-market> -
отчёт от Binance "Real-World Assets: State of the Market"

<https://www.bnymellon.com/content/dam/bnymellon/documents/pdf/insights/migration-digital-assets-survey.pdf> отчёт от Celent "Migration to digital assets accelerates"

<https://icg.citi.com/icghome/what-we-think/citigps/insights/money-tokens-and-games> -
отчёт Citigroup "Money, Tokens, and Games"

<https://crypto.com/research/2022-review-2023-ahead> - отчёт crypto.com 2022 Year Review & 2023 Year Ahead

<https://www.federalreserve.gov/econres/notes/feds-notes/the-stable-in-stablecoins-20221216.html> -
отчёт ФРС США "The stable in stablecoins"

https://go.morningconsult.com/rs/850-TAA-511/images/220630_State_of_Cryptocurrency_Report.pdf
- отчёт Morning Consult The Crypto Report: Our Analysts on the State of Cryptocurrency

<https://triple-a.io/crypto-ownership-data/> - отчёт от Triple-A Cryptocurrency Ownership Data

Статьи

<https://nakamotoinstitute.org/shelling-out/> статья Ника Сабо "Real-World Assets: State of the Market"

<https://www.forbes.com/sites/davidbirch/2023/03/01/larry-fink-says-tokens-are-the-next-generation-for-markets/?sh=73f56de17bb1> - статья Forbes "Larry Fink Says Tokens Are "The Next Generation For Markets"

Аналитика

<https://app.rwa.xyz/>

<https://dappradar.com/>

<http://nansen.ai/>

<https://nonfungible.com/>

<https://www.chainalysis.com/>

<https://coinmarketcap.com/>

<https://www.statista.com/>